

Jij

weet van jezelf dat je een commerciële topper bent! Je hebt er plezier in om, aan de hand van een jaarplan, targets te stellen en te behalen. Je weet je moeiteloos aan te passen aan een diversiteit aan gesprekspartners en schakelt snel, zonder daarbij je gevoel voor onderlinge verhoudingen te verliezen.

Het assortiment van BouwFactor heeft binnen de kortste keren geen geheimen meer voor jou, zodat jij onze klanten perfect kunt voorzien van advies en mogelijkheden. Hout interesseert je en je deelt deze kennis graag. Als ogen en oren van BouwFactor signaleer je tegelijkertijd kansen en verschuivingen in de regio en bij klanten, die je samen met het salesteam weet om te zetten in concrete resultaten.

*Hout
interesseert je
en je deelt deze
kennis graag.*

Het benaderen van nieuwe Europese markten maakt je enthousiast en je durft zelfstandig plannen te maken en te presenteren aan het team. Het succes van BouwFactor zie jij als je persoonlijke succes!

Wij

zijn een zelfstandig opererend houtbedrijf dat zich richt op de import en export van exclusieve houtproducten. Wij focussen ons al een kleine 10 jaar op de regionale houthandel in Nederland en België. Deze markten genieten een secuur onderhoud, om zo samen met onze klanten te blijven ontwikkelen. Tegelijkertijd boren we vol enthousiasme nieuwe Europese markten aan.

BouwFactor Houtproducten kenmerkt zich door een kleinschalige karakter met een familiale sfeer. Zo springen we snel in op de trends in de markt, waardoor wij non-stop werken aan het op niveau houden van onze vak ontwikkeling en marktkennis. Wij staan dicht bij onze klanten en zijn trots op ons relatienetwerk.

Voor deze functie

- heb je enkele jaren commerciële ervaring in de (regionale) houthandel of vergelijkbaar
- heb je minimaal hbo werk- en denkniveau
- spreek je vloeiend Engels en ben je thuis in de Franse en/of Duitse taal
- zie jij overal nieuwe klanten, kansen en mogelijkheden
- ben je gewend zelfstandig te werken
- denk je proactief mee over het (toekomstige) assortiment van BouwFactor
- heb je een ondernemende instelling
- ben je goed in klantonderhoud én -werving
- durf je nieuwe markten te benaderen, te testen en te veroveren
- ben je 4 dagen per week onderweg en 1 dag op kantoor
- ben je bereid een aantal nachten per maand van huis te zijn
- en ben je, misschien wel het belangrijkste, een teamplayer pur sang. Je voelt je thuis in het compacte BouwFactor team waar elke dag intensief wordt samengewerkt.

Wij bieden je

- een marktconform salaris
- passende arbeidsvoorwaarden
- ruimte voor ontwikkeling en eigen initiatief
- prettige werksfeer in een platte, transparante organisatie
- regelmatig tijd voor quality time met het team

Enthousiast?

Dan komen we graag in gesprek met jou! Stuur een originele motivatie naar info@bouwfactor.com t.a.v. Erik de Jong, voorzien van een volledig curriculum vitae. Heb je nog vragen? Neem dan contact op met Erik via +31(0) 6 126 26 759.